

PMV steunt innovatie in uiteenlopende projecten en bedrijven

In 2021 steunde de Participatiemaatschappij Vlaanderen (PMV) ruim 11.000 dossiers. Ze bereikt op die manier sterk uiteenlopende types van projecten en ondernemingen.

TEKST: PETER OOMS | ILLUSTRATIE: ISTOCK BY GETTY IMAGES

“In 2021 heeft PMV op die manier niet minder dan 315 miljoen euro geleend en gewaarborgd. Omdat we altijd maar een deel van de totale som lenen of waarborgen, gaat het om een totale leningssom van 500 miljoen euro. Het totale geïnvesteerde bedrag draait dan om en bij de 700 en 800 miljoen euro. Dat gaat ook gepaard met bijkomende tewerkstelling, stijgende omzetten en hogere fiscale opbrengsten. De impact van de financieringen door PMV is niet te onderschatten”, zegt Alex De Ridder.

PMV biedt ondersteuning aan voor alle types van bedrijven: van zelfstandigen, over starters, groeiende bedrijven, kmo's, tot en met grote ondernemingen met internationale ambities. Dat kan gebeuren via verschillende manieren: een intrede in het kapitaal, leningen en waarborgen. Ook het doel van die ondersteuning verschilt: opstart, groei, overname, internationalisatie...

Innovatief

“Een stuk van onze werking doen we op basis van een ondersteuning op maat bij de grotere ondernemingen. Maar het

merendeel van de financieringen realiseren we via de standaardformules,” zegt Alex De Ridder.

De beoordeling gebeurt door interne én externe experts. Alex De Ridder: “PMV mikt daarbij op innovatieve projecten. Dat wil nog niet zeggen dat het bedrijf iets volstrekt nieuws op de markt wil brengen. Het kan ook gaan om bestaande

producten of diensten die een nieuwe dimensie krijgen en op die manier vernieuwing brengen.”

Maatschappelijke impact

PMV kijkt niet alleen naar economisch verantwoorde dossiers. “We hebben ook een maatschappelijke opdracht: wij durven het aan te investeren in dossiers waar de private markt zeer kritisch en terughoudend naar kijkt — bijvoorbeeld omdat ze risicovol zijn — maar die toch belangrijk zijn voor Vlaanderen. Denk aan biotech-bedrijven, bijvoorbeeld”, zegt Alex De Ridder.

“De impact van de financieringen door PMV is niet te onderschatten.”



“Dat we 11.000 dossiers behandelen, kan alleen omdat we intussen een zestal standaardformules hebben uitgewerkt met heel duidelijke regels. Dat maakt de beoordeling van de aanvraag een stuk eenvoudiger. Maar het resultaat is ook erg zwart-wit”, zegt accountmanager Alex De Ridder.

Zes standaardformules

Startlening: dat is een achtergesteld krediet voor bedrijven die minder dan vier jaar oud zijn. Het maximale bedrag is 100.000 euro en PMV verwacht een eigen inbreng van minstens 20% van het kredietbedrag. De rentevoet bedraagt 3%, terugbetaald in maandelijkse aflossingen. De eerste twee jaar kan het bedrijf ervoor kiezen om geen kapitaal af te lossen.



“Dat we 11.000 dossiers behandelen, kan alleen omdat we een zestal standaardformules hebben uitgewerkt met heel duidelijke regels.

Creelan en enkele andere”, zegt Alex De Ridder.

Investeren door particulieren

Met **Winwinleningen** kunnen ondernemers geld ophalen bij particuliere investeerders, vrienden en familieleden. Ook hier gaat het om een achtergestelde lening die in het totaal 300.000 euro kan bedragen, waarbij elke kredietgever niet meer dan 75.000 euro kan uitlenen. De rentevoeten liggen tussen 2,625 en 5,2 procent, met daarbij een jaarlijks fiscaal voordeel van 2,5% op jaarbasis. “Dat maakt de Winwinlening een interessante belegging voor bemiddelde particulieren, omdat dat netto 6% kan opleveren. Daar hoort ook wel een verhoogd risico bij. Maar deze aanpak geeft ook nog de mogelijkheid om bij een niet terugbetaling van de lening een eenmalig belastingkrediet te krijgen van 30%”, zegt Alex De Winter. Ten slotte is er nog het recent gelanceerde **Vriendenaandeel**, dat particulieren stimuleert om hun spaargeld te investeren in ondernemingen door kapitaal in te brengen en dus het verwerven van aandelen in het bedrijf. Deze

procedure is omslachtiger, omdat er een waarderingsverslag moet worden opgemaakt dat door een bedrijfsrevisor of een externe accountant wordt beoordeeld. “We zien dat tot dusver vooral coöperatieve bedrijven gebruikmaken van de formule”, aldus De Ridder.

Hulp bij het dossier

Jonge bedrijven doen er goed aan om zich bij het opstellen van een dossier bij PMV te laten begeleiden door een boekhouder, accountant, financieel adviseur of een van de aanbengers van PMV. Dat zijn partijen die met PMV samenwerken en weten hoe een aanvraag ingediend moet worden.

Sinds vorig jaar kunnen bedrijven rechtstreeks bij PMV een aanvraag doen tot financiering: PMV ontwikkelde daarvoor een online applicatie. “Steeds vaker worden dossiers ingediend zonder tussenkomst van financiële instellingen of aanbengers”, aldus De Ridder. ■

Cofinanciering is ook een achtergestelde lening, maar met een hoger bedrag van maximum van 350.000 euro. Hier kan PMV maximum 50% van de totale kredietbehoefte financieren, en moet een derde partij meedoen voor minstens 20%. De rentvoet is ook 3%.

Bij **Cofinanciering+** gelden ook deze voorwaarden, maar gaat het om bedragen hoger dan 350.000 euro tot maximum 700.000 euro. De rentvoet bedraagt dan 4,75%. Het **Waarborgplan** is dan weer een instrument om banken over de streep te trekken om een lening toe te

staan. PMV kan leningen tot een bedrag van 1,5 miljoen euro waarborgen, met als belangrijkste voorwaarde dat de omvang van de waarborg beperkt is tot 75% van het financieringsbedrag. De premie wordt berekend in functie van het bedrag en de looptijd. “Vlaanderen hanteert hierbij een unieke aanpak, waarbij de betrokken banken automatisch die waarborg kunnen inschakelen tot een bedrag van 750.000 euro. Daarvoor hebben we raamkondingen afgesloten. Het gaat om de vier Belgische grootbanken en een aantal financiële instellingen die zich richten op ondernemingen zoals Van Breda,